

# DILIGENCIAMIENTO DE LA OFERTA Económica



## EMPLEO Sin Barreras

Recuerde que **obtiene mayor puntaje** si desarrolla el programa en municipios **diferentes** a Bogotá, Cali y Medellín.

### 12. FORMATO DE PRECIO DE EFICIENCIA – PONDERABLE

**Objeto:** Implementar el programa de acceso al mercado laboral formal y mitigación de barreras en el marco del Modelo de Inclusión Laboral con Enfoque de Cierre de Brechas para población víctima del conflicto armado y otras poblaciones de difícil colocación.

**NOMBRE DEL PROPONENTE:** \_\_\_\_\_

Favor incluir los municipios y los valores de la **oferta económica**. Si se presenta a más de un lote, presentar una oferta económica por cada uno de los lotes a los que se presente

**Municipios donde aplica la oferta y modalidad de prestación de los servicios de gestión de empleo:**

[Divipola] - [Municipio], [Departamento]; [modalidad (físico, unidad móvil, virtual)]  
[Divipola] - [Municipio], [Departamento]; [modalidad (físico, unidad móvil, virtual)]  
[Divipola] - [Municipio], [Departamento]; [modalidad (físico, unidad móvil, virtual)]  
[Divipola] - [Municipio], [Departamento]; [modalidad (físico, unidad móvil, virtual)]  
[Divipola] - [Municipio], [Departamento]; [modalidad (físico, unidad móvil, virtual)]  
[Divipola] - [Municipio], [Departamento]; [modalidad (físico, unidad móvil, virtual)]  
[Incluir cuantas líneas sea necesario]

**L: Lote al que se presenta:** [(No)]. \$[Valor en números] [Valor en letras]

| Paquete de conexión laboral                                                                   |                                                                    |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------|
| <b>A1:</b> Precio ofertado por servicios de este paquete (COP):<br>\$                         | <b>A2:</b> Porcentaje de población a atender de este paquete:<br>% |
| Paquete de mitigación de barreras                                                             |                                                                    |
| <b>B1:</b> Precio ofertado por servicios de este paquete (COP):<br>\$                         | <b>B2:</b> Porcentaje de población a atender de este paquete:<br>% |
| <b>P: Precio promedio ponderado ofertado <math>[(A1 \cdot A2) + (B1 \cdot B2)]</math>:</b> \$ |                                                                    |

**T: Total de atendidos [L/P]:** \_\_\_\_\_  
**A: Atendidos por paquete de servicios conexión laboral  $[T \cdot A2]$ :** \_\_\_\_\_  
**B: Atendidos por paquete de servicios mitigación de barreras  $[T \cdot B2]$ :** \_\_\_\_\_  
**VD: Atendidos víctimas del desplazamiento  $[T \cdot 66\%]$ :** \_\_\_\_\_  
**VO: Atendidos víctimas por otros hechos  $[T \cdot 16\%]$ :** \_\_\_\_\_  
**OP: Otras poblaciones de difícil colocación  $[T \cdot 18\%]$ :** \_\_\_\_\_

**NOTA 1:** Recuerde que: (i) el precio promedio ponderado mínimo de referencia corresponde a \$866.988 COP máximo de referencia corresponde a \$1.083.735 COP; (ii) A2 y B2 deben sumar 100% y (iii) B2 no puede ser inferior al 65%.

**NOTA 2:** Los precios ofertados deberán incluir todos los impuestos, costos y gastos en los que deba incurrir el proponente para la correcta ejecución del convenio.

**NOTA 3:** Los servicios que incluye cada paquete se encuentran definidos en el Anexo 1. Especificaciones técnicas.

**NOTA 4:** Recuerde presentar su oferta en número enteros. Si el cálculo termina en decimal igual o menor 49 décimas, aproximar hacia abajo al menor entero. Si el cálculo termina en decimal igual o mayor a 50 décimas, aproximar hacia arriba al mayor entero.

**NOTA 5:** Recuerde que la suma de los atendidos por paquete de servicios debe ser igual al total de atendidos.

**NOTA 6:** Recuerde que la suma de los atendidos por tipos de población debe ser igual al total de atendidos.

**NOMBRE DEL REPRESENTANTE LEGAL:** \_\_\_\_\_  
**DOCUMENTO DE IDENTIDAD:** \_\_\_\_\_  
**FIRMA:** \_\_\_\_\_

Al momento de definir el precio ofertado en cada paquete, no olvide **contemplar todos los costos** que implica la prestación de los servicios incluidos en cada paquete.

Preste especial atención a los servicios de **Pre-verificación y Seguimiento a la prestación del servicio.**

Recuerde que se puede presentar a **más de un lote.**

Recuerde que **obtiene mayor puntaje** a menor precio promedio ponderado.

Estos son los productos del contrato de los que dependen los pagos y se hará **seguimiento constante** a su cumplimiento.

Recuerde que la oferta económica debe **cumplir estas condiciones** para que sea válida.